

Naif Arab University for Security Sciences Arab Journal for Security Studies المجلة العربية للدراسات الأمنية

https://journals.nauss.edu.sa/index.php/ajss



The Impact of Digital Marketing on Enhancing Tourism Security in the Hashemite Kingdom of Jordan: An Applied Study on Workers in the **Tourism Sector**



تأثير التسويق الرقمى في تعزيز الأمن السياحي في الملكة الأردنية الهاشمية: دراسة تطبيقيَّة على العاملين في القطاع السياحي

> مرو رياض أبو ظريس ، فراس محمود الرشيد مديرية الأمن العام، الملكة الأردنية الهاشمية

Marrow Riyad Abudreas*, Feras Mahmoud Al-Rashid

Public Security Directorate, Hashemite Kingdom of Jordan

Received 27 Aug. 2024; accepted 24 Oct. 2024; available online 24 June 2025

Abstract المستخلص

This study investigates the influence of digital marketing on bolstering tourism security in Jordan. Employing a descriptive analytical approach and a random sampling method, data was collected through a questionnaire distributed to 157 tourism sector workers.

The findings revealed a moderate positive correlation between digital marketing, encompassing attraction, learning, and communication dimensions, and the enhancement of tourism security. Notably, attractive and informative websites significantly contributed to increasing tourists' perceived safety and trust in tourism services. Moreover, digital learning through customer feedback was instrumental in improving security measures. Effective digital communication via messages and social media platforms emerged as a crucial factor in fostering tourist trust and enhancing their sense of safety.

The study concludes with recommendations for developing digital marketing strategies that prioritize at-

Keywords: security studies, tourism security, digital marketing, tourism



Production and hosting by NAUSS

عاملًا في القطاع السياحي، ولتحليل البيانات تم استخدام التكرارات والمتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية، وتحليل الانحدار الخطى. وتوصلت الدراسة إلى عدة نتائج من أبرزها: أن التسويق الرقمي بأبعاده الثلاثة (الجذب، التعلم، التواصل) له أثر إيجابي معتدل على تعزيز الأمن السياحي. وبيَّنت الدراسة أن تصميم مواقع إلكترونية جذابة وفعَّالة يسهم بشكل ملحوظ في تعزيز شعور السياح بالأمان وزيادة الثقة في الخدمات السياحية. كما أظهرت أهمية التعلم الرقمي من خلال التفاعل مع ردود أفعال العملاء في تحسين الأمن السياحي. فيما كان التواصل الرقمي الفعَّال، عبر الرسائل ومنصات التواصل الاجتماعي، عاملًا مهمًّا في تعزيز ثقة السياح وزيادة شعورهم بالأمان. وبناءً على نتائج الدراسة، فقد تم صياغة عدد من التوصيات من

هدفت الدراسة إلى التعرف على تأثير التسويق الرقمى في تعزيز

الأمن السياحي في الملكة الأردنية الهاشمية من وجهة نظر العاملين في

القطاع السياحي. ولتحقيق أهداف الدراسة استخدمت الدراسة المنهج

الوصفى التحليلي باستخدام أسلوب العينة العشوائية، ولجمع البيانات

تم تصميم استبانة وتوزيعها على عينة الدراسة البالغ حجمها (157)

الكلمات المناحية: الدراسات الأمنية، الأمن السياحي، التسويق الرقمي، السياحة

أهمها: ضرورة تطوير إستراتيجيات تسويق رقمي تركِّز على تحسين

Email: m-abbadi@outlook.com

doi: 10.26735/XCCB6667

1319-1241© 2025. AJSS. This is an open access article, distributed under the terms of the Creative Commons, Attribution-NonCommercial License.

^{*} Corresponding Author: Marrow Riyad Abudreas

جوانب الجذب، والتعلم، والتواصل، بما يسهم في تعزيز الأمن السياحي وخلق بيئة جاذبة ومستدامة للسياح في الملكة الأردنية الهاشمية.

traction, learning, and communication to elevate tourism security and create a welcoming and sustainable environment for tourists in Jordan.

1. القدمة

تعتمد عدة دول بشكل أساسي في اقتصادها على الترويج لتراثها التاريخي والثقافي؛ حيث تُشكل السياحة جزءًا أساسيًّا ومهمًّا من مصادر الدخل القومي واقتصاد أي دولة؛ حيث تُمثل ما نسبته (10%) من الناتج المحلي الإجمالي العالمي؛ وذلك بتوفيرها فرصة عمل واحدة من بين كل عشر وظائف على مستوى العالم (-Iam,2023)، إضافة إلى إسهامها في النمو الاقتصادي من خلال جلب الاستثمارات والعملات الأجنبية وتعزيز القطاعات الأخرى كقطاع الضيافة والنقل والتجارة.

ومع ذلك، فإن السياحة في مختلف بقاع الأرض معرضة للعديد من عوامل الخطر كغياب الاستقرار السياسي والكوارث الطبيعية والأزمات الصحية، وغيرها من التحديات التي تؤثر بشكل مباشر وغير مباشر على تصورات السائحين، سواء أكانوا سائحين داخليين أم خارجيين؛ الأمر الذي ينعكس على الصورة الذهنية للدولة والإيرادات الناتجة عن السياحة. وعليه فإن اعتماد نهج وتدابير أمنية في المجال السياحي يُعدُّ ضرورة لا بد منها، سواء لضمان أمن وحماية ورفاهية السياح أو للحفاظ على التصور العام لأمن وهيبة الدولة.

وبحسب (Tarlow,2021) فإن الأهداف الرئيسة للأمن السياحي تتضمن إيجاد بيئة آمنة للسياح وحمايتهم من التهديدات المختلفة، سواء أكانت تهديدات جرمية أو كوارث طبيعية، والإسهام في التنمية المستدامة للوجهات السياحية؛ وذلك من خلال اتخاذ التدابير والإستراتيجيات اللازمة لضمان سلامة ورفاهية السياح والوجهات وصناعة السياحة.

وللحفاظ على الوتيرة مع العالم المتسارع في عصر التطور التكنولوجي والذكاء الاصطناعي والاستخدام الواسع لتطبيقات التواصل الاجتماعي، لا بد من عدم الإغفال عن أهمية دمج التسويق الرقمي في الجهود الرامية إلى تحقيق الأمن السياحي؛ حيث تُعدُّ مواقع التواصل الاجتماعي مثل: «Facebook» و«Tinstagram» و«Tok» وسائل مهمة وأساسية لنشر المعلومات السياحية والتفاعل مع السياح، سواء لتقديم المشورة لهم أو الاستجابة للتحديات والمشكلات الأمنية التي تواجههم؛ الأمر الذي يؤدي إلى زيادة ثقة السياح في اختيار الوجهة السياحية.

العاملين في القطاع السياحي حول تأثير التسويق الرقمي في تعزيز الأمن السياحي في الملكة الأردنية الهاشمية.

وبناءً على ما تقدم، فقد جاءت هذه الدراسة لمناقشة توجهات

مشكلة الدراسة

تمثلت مشكلة الدراسة الحالية في الكشف عن تأثير التسويق الرقمي في تعزيز الأمن السياحي في المملكة الأردنية الهاشمية؛ حيث يواجه قطاع السياحة في شتى الدول تحديات أمنية متزايدة من شأنها التأثير على ثقة السياح بالوجهة السياحية.

وتُعدُّ السياحة ركيزة أساسية في النمو الاقتصادي الأردني وأحد أهم مصادر الدخل القومي؛ حيث حقق الدخل السياحي خلال الأحد عشر شهرًا الأولى من عام (2023) تسجيل ما قيمته (4.894) مليون دينار (الموقع الإلكتروني للبنك المركزي الأردني، 2023). وقد شهدت الملكة الأردنية الهاشمية تقدمًا ملحوظًا في القطاع السياحي، وصنفتها هيئة الأمم المتحدة للسياحة بين الدول الخمسة عشر في العالم التي شهدت أعلى زيادة في وصول السياح الدوليين في عام (2023) مقارنة بعام (2019).

وعلى الرغم من هذا التقدم، فإن المملكة الأردنية الهاشمية تواجه تحديات متزايدة في مجال الأمن السياحي في ظل الأوضاع السياسية والأمنية غير المستقرة في الدول المجاورة، الأمر الذي يؤثر على تدفق السياح وقرارهم باعتماد الأردن سياحية آمنة.

فبحسب التقرير السياحي الصادر عن وزارة السياحة والآثار، فقد تأثرت السياحة في الملكة الأردنية الهاشمية بالعدوان على غزة، حيث شهد الربع الأول من عام (2024) انخفاضًا في عدد السياح بنسبة (9.7%) مقارنة بنفس الفترة من عام (2023)، كما انخفض إجمالي الإيرادات من السياحة بنسبة (5.6%) للفترة نفسها.

وفي هذا السياق، يؤدي التسويق الرقمي دورًا أساسيًّا وفاعلًا في تعزيز الأمن السياحي؛ حيث يمكن للحكومة الأردنية والجهات العاملة في القطاع السياحي الأردني استخدام منصات التواصل الاجتماعي، والمواقع الإلكترونية، والتطبيقات الذكية لتقديم معلومات أمنية دقيقة للسياح حول الأوضاع الأمنية والمارسات المتخذة من قبل الحكومة لضمان سلامة السياح.



أهمية الدراسة

تبرز أهمية هذه الدراسة فيما يأتي:

الأهمية النظرية

- 1. تُعدُّ الدراسة من الدراسات القليلة -بحسب علم الباحثين-التي تبحث في تأثير التسويق الرقمي في تعزيز الأمن السياحي في الملكة الأردنية الهاشمية، وتطبيقها على العاملين في القطاع السياحي.
- 2. تُلقى هذه الدراسة الضوء على إحدى أهم الركائز الأساسية للدولة والهادفة إلى ضمان استدامة وتطوير القطاع السياحي؛ ألا وهو الأمن السياحي.
- 3. تسهم الدراسة في إثراء التراث العلمي؛ حيث توفر فهمًا عميقًا وإطارًا نظريًّا يمكن الاعتماد عليه للباحثين في مجاليّ الأمن السياحي والتسويق الرقمي؛ نظرًا لقلة الدراسات والأبحاث والمؤلفات التي تتناول التسويق الرقمي في مجال الأمن السياحي في الملكة الأردنية الهاشمية.

الأهمية التطبيقية

- 1. تسهم الدراسة في توعية الجهات السياحية في الملكة الأردنية الهاشمية حول التسويق الرقمى في مجال الأمن السياحي.
- 2. يتوقع أن يستفيد أصحاب القرار من نتائج وتوصيات هذه الدراسة في تطوير سياسات ناظمة للتسويق الرقمي في قطاع السياحة للوصول إلى الأمن السياحي.
- 3. تقدم الدراسة لأصحاب القرار والجهات ذات الصلة مادة علمية وميدانية يمكن الاعتماد عليها بناءً على ما تتوصل إليه من نتائج وتوصيات.

أهداف الدراسة

تسعى هذه الدراسة إلى تحقيق عدة أهداف، وهي:

- 1. التعرف على تأثير التسويق الرقمى بأبعاده (الجذب، التعلم، التواصل) في تعزيز الأمن السياحي في الملكة الأردنية الهاشمية من وجهة نظر العاملين في القطاع السياحي.
- 2. التعرف على مستوى تطبيق التسويق الرقمي بأبعاده (الجذب، التعلم، التواصل) في الملكة الأردنية الهاشمية من وجهة نظر العاملين في القطاع السياحي.
- 3. التعرف على مستوى الإحساس بالأمن السياحي بأبعاده (الاعتمادية، الملموسية، الثقة، الأمان) في الملكة الأردنية الهاشمية من وجهة نظر العاملين في القطاع السياحي.

تساؤلات الدراسة

- 1. ما مستوى تطبيق التسويق الرقمى بأبعاده (الجذب، التعلم، التواصل) في المملكة الأردنية الهاشمية من وجهة نظر العاملين في القطاع السياحي؟
- 2. ما مستوى الإحساس بالأمن السياحي بأبعاده (الاعتمادية، الموسية، الثقة، الأمان) في الملكة الأردنية الهاشمية من وجهة نظر العاملين في القطاع السياحي؟
- 3. ما حجم تأثير التسويق الرقمى وأيضًا أبعاده (الجذب، التعلم، التواصل) في تعزيز الأمن السياحي في الملكة الأردنية الهاشمية؟

مصطلحات الدراسة

• التسويق الرقمي

اصطلاحًا: عملية التسويق للمنتجات أو الخدمات من خلال الوسائل والمنصات الرقمية والتكنولوجية المتصلة وغير المتصلة بشبكة الإنترنت (إلياس، 2022).

إجرائيًّا: عملية التسويق للوجهات السياحية في الملكة الأردنية الهاشمية من قبل العاملين في القطاع السياحي من خلال المنصات الرقمية ووسائل التواصل الاجتماعي.

التسويق السياحي: عملية إدارية تهدف إلى إشباع رغبات السياح الآنية والمستقبلية بأفضل طريقة ممكنة (عبد الحفيظ، 2023).

• الأمن السياحي

اصطلاحًا: مجموعة من التدابير والإستراتيجيات والمارسات المتخذة لضمان سلامة ورفاهية السياح، وحماية الوجهات السياحية من المخاطر والتهديدات المختلفة؛ بهدف خلق بيئة آمنة تعزز الثقة بين السياح، وتعزز التجربة السياحية الشاملة لهم. (Matos-Cámara,) .(Matos-Cámara& Jiménez,2023

إجرائيًّا: مستوى الأمان الذي يشعر به السياح أثناء تواجدهم في الملكة الأردنية الهاشمية، ويشمل ذلك الإجراءات والتدابير الأمنية المتخذة من قبل جميع المعنيين في الدولة الأردنية لحماية السياح من مختلف التهديدات الأمنية.

إدارة الشرطة السياحية: إدارة أمنية متخصصة تابعة لمديرية الأمن العام الأردني، تُعنى بتأمين القطاع السياحي بكافة مكوناته، وحماية التراث التاريخي والموروث الثقافي، وتقديم الخدمات الأمنية لجميع زائري المناطق السياحية والأثرية.

هيئة تنشيط السياحة: هيئة حكومية أردنية مستقلة، تأسست



في عام (1998)، تُعنى بعمليات الترويج والتسويق السياحي للمملكة الأردنية الهاشمية، من خلال تصميم وتنفيذ برنامج متكامل للترويج السياحي الدولي.

حدود الدراسة

- الحدود الكانية: تم إجراء الدراسة الميدانية على العاملين في المجال السياحي في الملكة الأردنية الهاشمية.
- الحدود الزمانية: تم إجراء الدراسة خلال الفترة الزمنية من (23 مايو 2024) إلى (24 أغسطس 2024)، وتم جمع البيانات خلال الفترة الزمنية من (1 إبريل 2024) ولغاية (29 إبريل
- الحدود الموضوعية: تتناول هذه الدراسة أثر التسويق الرقمي في تعزيز الأمن السياحي في الملكة الأردنية الهاشمية، وذلك من خلال استطلاع رأى العاملين في المجال السياحي.

محددات الدراسة

يتحدد تعميم النتائج التي توصلت إليها هذه الدراسة بما يلي:

- 1. دلالات صدق وثبات أداة الدراسة (الاستبيان) التي تم إعدادها خصيصى لأغراض هذه الدراسة.
- 2. مدى حرص الأفراد المبحوثين على الإجابة بدقة وصدق عن أداة الدراسة.

2. الدراسات السابقة

يستعرض الباحثان أهم الدراسات السابقة المتعلقة بموضوع الدراسة، ومقارنة هذه الدراسات بالدراسة الحالية، وهي على النحو

• هدفت دراسة (معمر، بارود، 2023) بعنوان «دور التسويق الإلكتروني في تفعيل التسويق السياحي: واقع التسويق السياحي الإلكتروني بالجزائر في ظل جائحة كورونا»، إلى التعرف على الإطار العام للتسويق الإلكتروني، وأهميته في تفعيل التسويق السياحي من خلال دراسة تأثيره على عناصر الزيج التسويقي السياحي، باستخدام المنهج الوصفي التحليلي. وتوصلت الدراسة إلى أن التسويق الإلكتروني هو أداة مهمة للترويج للخدمات السياحية والكشف عن احتياجات ورغبات السياح، وأوصت أن تتبنى المؤسسات السياحية هذه الأداة من خلال توفير البنية التحتية اللازمة؛ بهدف النهوض بالقطاع السياحي، إضافة إلى ضرورة تدريب العاملين في

- القطاع السياحي على التسويق الإلكتروني ومواكبة التطورات التكنولوجية.
- Matos-Cámara, Matos-Cámara&) جاءت دراسة Jiménez,2023) بعنوان «المخاطر اللموسة في السياحة في مدينة كانكون. منظور تسويق الوجهة» وقد هدفت إلى تحليل تصورات المخاطر لدى سياح مدينة كانكون والمخاطر والتهديدات المختلفة التي قد يتعرضون لها، باستخدام أسلوب البحث النوعي، وإجراء مقابلات متعمقة مع عينة تكونت من 10 سائحين من جنسيات مختلفة قاموا بزيارة مدينة كانكون. وتوصلت الدراسة إلى وجود تباين في تصورات السياح فيما يتعلق بالمخاطر، ووجود أهمية للقائمين على الوجهة السياحية في تقليل المخاطر المتصورة لتعزيز التجربة السياحية الشاملة وضمان سلامة السياح. وأوصت الدراسة بإجراء المزيد من البحوث واعتماد الإستراتيجيات اللازمة لعالجة وإدارة المخاطر المتصورة في الوجهات السياحية.
- أجرت (أحسن، 2022) دراسة بعنوان «دور الإعلام السياحي في إدارة الأزمات السياحية وتعزيز الأمن السياحي: دراسة حالة في ولاية مستغانم»، هدفت إلى التعرف على دور وأهمية الإعلام السياحي في تعزيز منظومة الأمن السياحي، وذلك من خلال تحليل لمارسات المؤسسات التي تُعنى بالقطاع السياحي في ولاية مستغانم في دولة الجزائر. حيث توصلت الدراسة إلى أن للإعلام السياحي دورًا مهمًّا وضروريًّا في معالجة الأزمات الأمنية، كما توصلت إلى أنه يتم الاعتماد بشكل كبير على الوسائل الإعلامية كوسيلة جذب للسياح وتمرير المعلومات الأمنية للسياح. وأوصت الدراسة بضرورة مواكبة المستجدات التكنولوجية الإعلامية، وتكثيف استخدام مواقع التواصل الاجتماعي وآليات التسويق الرقمي.
- هدفت دراسة (Maming & Festijo,2022) بعنوان «تأثير التسويق الرقمى على صورة الوجهة في المواقع السياحية في شرق ميندورو» إلى التعرف على التأثير المحتمل للتسويق الرقمى على صورة الوجهة السياحية التى يراها السياح المحليون في جزيرة ميندورو، وفهم العلاقة ما بين إستراتيجيات التسويق الرقمى وصورة وجهة ميندورو كموقع سياحى، وذلك باستخدام المنهج الوصفى، وبأسلوب العينة العشوائية الطبقية لاختيار (383) مفردة من مجموعات سكانية متنوعة في ميندورو، ويستخدمون الوسائط الرقمية للتخطيط للسفر. وتوصلت الدراسة إلى وجود فائدة للتسويق الرقمي من وجهة



نظر البحوثين من ناحية المساعدة في اختيار المواقع السياحية وأهميتها، وأن الراحة والسلامة الشخصية هي عوامل تنبئية أساسية للتسويق الرقمي لدى السياح. وأوصت الدراسة بتعاون مكاتب السياحة في جزيرة ميندورو لاستخدام تقنيات التسويق الرقمي الفعَّالة لجذب السياح المحليين، والتأكد من تحديث المواقع السياحية في كل مدينة في ميندورو بأحدث المعلومات لتتوافق مع اهتمامات السياح.

• أجرى (جرعاوى، ابن عبيد، 2021) دراسة بعنوان «دور الفيس بوك في التسويق السياحي: دراسة تحليلية إحصائية» بهدف التعرف على دور مواقع التواصل الاجتماعي، الفيسبوك كأداة تسويقية في القطاع السياحي، إضافة إلى التعرف على انعكاس استخدام التسويق السياحي الرقمي على السياحة في الجزائر، وأهم التحديات التي تحول دون الاستخدام الفعَّال للتسويق السياحي الرقمي؛ حيث استخدمت الدراسة المنهج الوصفي التحليلي، من خلال أسلوب المسح الاجتماعي لعينة مكونة من (50) مفردة. وتوصلت الدراسة إلى وجود دور إيجابي قوى لموقع الفيسبوك في مجال التسويق السياحي، وأن غياب الوعى السياحي لدى السياح من أكثر التحديات أمام التسويق السياحي الرقمي. وأوصت الدراسة بضرورة الاهتمام بالتسويق السياحي الرقمي ومتابعة المحتوى السياحي للتأكد من صحة وواقعية المعلومات السياحية التي تروج لها الوكالات السياحية.

ما يميز الدراسة الحاليَّة عن الدراسات السابقة؟

تكشف الدراسة الحالية عن وجود فجوة بحثية في الدراسات التي تتناول التسويق الرقمي في مجال السياحة في الأردن، حيث تتميز هذه الدراسة عن غيرها من الدراسات في أنها تناولت موضوع تأثير التسويق الرقمى في تعزيز الأمن السياحي في الأردن بأربعة أبعاد، إضافة إلى تميزها بأنها دراسة تطبيقية على العاملين في القطاع السياحي.

3. الإطار النظري

1.3 الْبحث الأول: التسويق الرقمي

• ماهية التسويق الرقمى

يُعرف التسويق الرقمي بأنه الإجراءات الرامية إلى استخدام القنوات والمنصات والتقنيات الرقمية التكنولوجية بهدف الترويج للمنتجات أو الخدمات أو الوجهات للجمهور المستهدف (Maming & Festijo,2022). وبحسب (إلياس، 2022) فقد ظهر مفهوم التسويق الرقمى لأول مرة في التسعينيات، وبعد ذلك توسع المفهوم بعد ظهور تقنيات

الهواتف المحمولة، ومن ثم توسع بشكل أكبر بعد ظهور مواقع التواصل الاجتماعي التي تُعدُّ أداة لا يمكن الاستغناء عنها أو إهمالها؛ لكونها أكثر أداة تساعد في الوصول إلى العملاء.

وعليه فقد أصبح مصطلح التسوق الرقمي لا يقتصر فقط على استخدام القنوات الرقمية للترويج للخدمات والعلامات التجارية، بل تعدى ذلك ليشمل عمليات اكتساب العملاء، وبناء تفضيلاتهم والاحتفاظ بهم (إلياس، 2022).

ويشير مفهوم التسويق الرقمي إلى التسويق للمنتجات أو الخدمات باستخدام الوسائط الرقمية أو الإلكترونية من خلال مجموعتين فرعيتين من القنوات، وهي القنوات المتصلة بالشبكة العنكبوتية (الإنترنت) والقنوات غير التصلة بالشبكة العنكبوتية (الإنترنت). حيث إن القنوات المتصلة بالإنترنت هي القنوات التي تستخدم الإنترنت كمنصة للتسويق ويشمل ذلك التسويق عبر مواقع التواصل الاجتماعي (SMM)، والتسويق عبر البريد الإلكتروني، والتسويق عبر محركات البحث (SEM)، وغيرها من الوسائل. في حين أن القنوات غير المتصلة بالإنترنت لا تعتبر الإنترنت منصة أساسية للتسويق، وتتضمن التسويق من خلال الرسائل القصيرة (SMS\MMS)، والإعلانات الإذاعية والتلفزيونية، وغيرها من الوسائل (إلياس، 2022).

وفي سياق موضوع هذه الدراسة، يُعرف التسويق الرقمي في مجال السياحة بأنه الجهود التسويقية باستخدام الأدوات التقنية الرقمية للوصول والتفاعل مع السياح المحتملين وللترويج للمنتجات والخدمات السياحية. من خلال تركيز هذه الجهود على الإنترنت والمنصات الرقمية ووسائل التواصل الاجتماعي، ومحركات البحث، إضافة إلى تطبيقات الهواتف الذكية، بهدف رفع وعى السياح المحتملين بالوجهات والخدمات السياحية، وتحسين تجربتهم.

• أبعاد التسويق الرقمى

يُعدُّ التسويق الرقمى نظامًا متعدد الأوجه، يشتمل على مجموعة من الأبعاد والإستراتيجيات الهادفة إلى تحقيق هدف معين، ويمكن القول بأن الجذب، والتواصل، والتعلم هي الأبعاد الرئيسة للتسويق الرقمي (Parsons,Zeisser& Waitman,1998).

البعد الأول: الجذب

يرمز بُعد الجذب إلى التكتيك المستخدم لجذب العملاء والزبائن إلى الخدمات أو المنتجات أو العلامة التجارية أو الموقع الإلكتروني لمؤسسة ما، وذلك من خلال تعريفهم بالعلامة التجارية للمؤسسة، سواء من خلال وضع اسم العلامة أو الإشارة إليها في عنوان URL أو في



موقع إلكتروني معين على الشبكة العنكبوتية، حيث يسهم هذا الأمر في خلق الاهتمام والوعى الأولى لدى العملاء ومساعدتهم على تذكر اسم المؤسسة والعثور عليها بكل سهولة (Parsons,et al .1998).

البعد الثاني: التواصل

يشير بُعد التواصل إلى أهم عنصر لضمان نجاح عملية التسويق الرقمى؛ حيث يعرف بأنه عملية التفاعل ونقل المعلومات وبناء العلاقات ما بين العلامة التجارية والعملاء، فمن خلال التواصل يُمكن للعلامة التجارية أو لمؤسسة ما أن تستمع وتتفهم احتياجات العملاء وتفضيلاتهم، ومن ثمَّ يصبح لها القدرة على توجيه العملاء الحاليين والحتملين نحو خدماتها ومنتجاتها (Parsons, et al .1998).

البعد الثالث: التعلم

وهو عملية جمع المعلومات وتحليلها بهدف تحسين الإستراتيجيات التسويقية والخدمات المقدمة، واكتساب ولاء العملاء، ويشمل بُعد التعلم عددًا من الجوانب الرئيسة والمتضمنة استخدام مؤشرات الأداء الرئيسة لفهم مدى فاعلية الجهود التسويقية، والتعلم وأخذ التغذية الراجعة من مراجعات وتفاعلات العملاء على المنصات الرقمية والاجتماعية، إضافة إلى أبحاث وتحليلات السوق والمنافسين وسلوكيات المستهلك (Parsons,et al .1998).

• الجوانب الرئيسة للتسويق السياحي الرقمي

يتضمن التسويق السياحي الرقمي عدة جوانب رئيسة، من أبرزها ما يلى (Maming & Festijo,2022):

- 1. نشر المعلومات السياحية: حيث يُعدُّ التسويق السياحي الرقمى وسيلة حيوية تسهم في نشر المعلومات السياحية للجمهور المستهدف، والمتضمنة الترويج للوجهات والعالم السياحية، وتوفير معلومات السفر الأساسية كالتنقل والإقامة والطعام وأحوال الطقس ونصائح السفر. كما قد تتضمن هذه المعلومات التغذية الراجعة من السياح، على أن يتم نشر المعلومات بحسب إستراتيجيات تسويقية كاستخدام المحتوى التفاعلي الجاذب، والتأكد من تحديث ودقة المعلومات على المنصات الرقمية.
- 2. ملاءمة المحتوى السياحى: ويقصد به أن يتم تقديم رسائل سياحية مخصصة في السياق المناسب عبر المنصات الرقمية لجمهور مستهدف في الوقت المناسب، من خلال فهم تفضيلات هذا الجمهور واهتماماتهم وسلوكياتهم.

- 3. مشاركة المحتوى السياحى: ويتضمن الاتصال التفاعلى وتعزيز التواصل ثنائي الاتجاه مع الجمهور المستهدف، الأمر الذي يسهم في تعزيز ارتباط السياح بالوجهة السياحية.
- 4. التأثير على تصور صورة الوجهة السياحية: تؤثر إستراتيجيات التسويق السياحي الرقمي على تصورات السياح حول صورة الوجهة السياحية والمتضمنة كيفية إدراك السياح للموقع وتقييمهم له كوجهة سياحية بناءً على عدة عوامل، مثل: الجمال الطبيعي والمعالم السياحية ووسائل الراحة والسلامة والنظافة والتجربة الشاملة.
- 5. استخدام المنصات الرقمية: يتم استخدام المنصات الرقمية كمواقع التواصل الاجتماعي، ومواقع وكالات السفر، وغيرها من القنوات الرقمية الأخرى لتسهيل آلية لنشر المعلومات والتواصل مع السياح وتشكيل الصورة العامة للوجهة السباحية.

2.3 المبحث الثاني: الأمن السياحي

• مفهوم الأمن السياحي

يُعرف الأمن السياحي على أنه الأمن الذي يشمل التدابير والإستراتيجيات الهادفة إلى ضمان سلامة ورفاهية وحماية السياح والوجهات السياحية، إضافة إلى معالجة القضايا ومنع الجرائم التي من شأنها تهديد القطاع السياحي (Tarlow,2021)، فهو يسعى إلى تحقيق سلامة الأنظمة التي تضمن سلامة وأمن السياح والبنية التحتية للخدمات السياحية، للوصول إلى بيئة سياحية آمنة.

وعلى الرغم من أن مفهوم الأمن السياحي ينصب بشكل أساسي على حماية عناصر العملية السياحية، فإنه في ذات الوقت يرتبط بشكل مباشر وغير مباشر بالعوامل التي تؤثر على سير العملية السياحية، مثل: العوامل السياسية كالاستقرار السياسي، والتعليمات المتعلقة بالتأشيرات والقوانين والأنظمة المعمول بها في الدولة، والعوامل الاجتماعية كالبناء المجتمعي والحساسية الثقافية والعوامل الاقتصادية، فالدولة التي تتمتع باستقرار سياسي لديها القدرة على خلق بيئة مجتمعية مستقرة، والدولة التى تتمتع بالنمو الاقتصادي لديها القدرة على بنية تحتية وخدمات جيدة، وبالتالي تكون الدولة قادرة على تحقيق الأمن السياحي وجذب المزيد من السياح.

Díaz-Pompa, Pérez-Labrada, Cruz-Aguilera&) وذكر Balseira-Sanamé,2023) أن مفهوم الأمن السياحي قد تطور بشكل كبير وملحوظ خلال العقدين الماضيين، وخاصة مع ظهور أكبر حدث وهو جائحة كورونا في عام (2020)، حيث أصبح السياح أكثر قلقًا فيما



يتعلق بتدابير السلامة الصحية، ومن ثمَّ ازداد تركيز الدول على الأمن الصحى في القطاع السياحي.

ويُعدُّ الأمن السياحي عاملًا أساسيًّا في تحديد القدرة التنافسية (determinant of competitveness) في استدامة السياحة والوجهات السياحية؛ حيث إن تعزيز الأمن السياحي يعنى تحفيز السياح على السفر إلى الوجهة السياحية، والعكس صحيح؛ يُؤثر انخفاض الأمن السياحي وغيابه سلبًا على صناعة السياحة. وبذلك فإن هناك ضرورة مستمرة لفهم التحديات الأمنية للقطاع السياحي؛ بهدف تحسين الجاهزية لمنع وتخفيف المخاطر الأمنية التي تواجه هذا القطاع .(Rahman & Islam, 2023)

عناصر الأمن السياحى

ذكر (Tarlow, 2021) أن للأمن السياحي خمسة عناصر ومكونات رئيسة تهدف بشكل أساسي إلى حماية السياح والوجهات السياحية،

- 1. السلامة الجسدية (Physical Safety): وتعنى تطبيق التدابير التي من شأنها ضمان السلامة الجسدية والبدنية للسياح، وحمايتهم من الأذى والمخاطر الجرمية والحوادث والكوارث الطبيعية، والاستجابة لحالات الطوارئ التي قد يواجهها السياح.
- 2. الأمن الصحى (Health Security): وهو تطبيق البروتوكولات اللازمة لضمان الصحة العامة وحماية صحة السياح، ويشتمل الأمن الصحى على اتخاذ التدابير والمارسات الصحية لإدارة الأزمات الصحية ومنع انتشار الأمراض والأوبئة.
- 3. السلامة العامة (Public Safety): وتتضمن اتخاذ الإجراءات والمارسات الهادفة إلى إيجاد بيئة آمنة للسياح، كمعالجة القضايا المتعلقة بأعمال الشغب والاحتجاجات وغيرها من قضايا وتحديات السلامة العامة التي قد تؤثر على سلامة وتجربة السياح.
- 4. منع الجريمة (Crime Prevention): يُعد اتخاذ الإستراتيجيات الأمنية لمنع الجرائم وكشفها كانتشار أفراد الشرطة ونشر كاميرات المراقبة عنصرًا مهمًّا وأساسيًّا لضمان الأمن السياحي وحماية السياح من الأنشطة الإجرامية المختلفة التي تهدد سلامة وأمن السياح.
- 5. الضمان السياحى (Tourism Surety): وهو النهج الشمولي الذي يأخذ في عين الاعتبار عددًا من العناصر

المختلفة في سياق السياحة كالسلامة والأمن والصحة والرفاهية الاقتصادية، بهدف ضمان تحقيق تجربة آمنة وناجحة للسياح.

• خصائص الأمن السياحي

يتسم الأمن السياحي بمجموعة من الخصائص تميز أهميته في ضمان حماية وتنمية ركيزة أساسية من الركائز التي يستند إليها اقتصاد الدول، ألا وهي ركيزة صناعة السياحة ؛ حيث تتمثل خصائص الأمن السياحي فيما يأتي:

- 1. يعدُّ الأمن السياحي موسميًّا ومتذبذبًا، بمعنى أنه مرتبط بفصل وموسم معين مثل: ارتباط السياحة بشكل عام بفصل الصىف.
- 2. يرتبط الأمن السياحي بالوضع السياسي للدولة وسمعتها
- 3. يختص الأمن السياحي بمفهوم التنوع، وذلك بتنوع واختلاف أنواع السياحة وأغراضها، كالسياحة العلاجية والدينية وغيرها، حيث تختلف الإجراءات الأمنية المتخذة باختلاف الوجهة السياحية والغاية منها.
- 4. يتأثر الأمن السياحي بعدة عوامل، كالعوامل الاقتصادية والسياسية والصحية والطبيعية والبيئية السائدة في الدولة.
- 5. يُعدُّ الأمن السياحي قابلًا للتغير، تبعًا للظروف والمتغيرات السائدة في القطاع السياحي. (طواهرية، كموش، 2023).

• العوامل الرئيسة المؤثرة على الأمن السياحي

يتأثر الأمن السياحي بعدة عوامل من شأنها التأثير على سلامة ورفاهية السياح خاصة، والعملية السياحية عامة، ومن العوامل الرئيسة المؤثرة على الأمن السياحي ما يلي:

- 1. العوامل التكنولوجية: تؤدى العوامل التكنولوجية دورًا مهمًّا في تحقيق الأمن السياحي؛ حيث إن استخدام التقنيات الحديثة المتضمنة أنظمة المراقبة وأنظمة تحديد الهوية البيومترية وتقنيات الاتصال والطوارئ وتحليل البيانات من شأنه تحسين البنية التحتية الأمنية الشاملة في الوجهات السياحية، ومن ثم زيادة قدرة الدولة على تحديد التهديدات الأمنية والاستجابة لها في الوقت الفعلى (Díaz-Pompa, et
- 2. النظام الإعلامي: يؤثر الإعلام بشكليه التقليدي والرقمي على الأمن السياحي؛ حيث إن تداول القصص والتقارير



السلبية عن وجهة سياحية يخلق تصورًا سلبيًّا لدى السياح حول انعدام الأمن في هذه الوجهة، ومن ناحية أخرى، يمكن للإعلام تسليط الضوء على التدابير الأمنية الناجحة التي تتخذها دولة ما، ومن ثمَّ تعزز سمعة الوجهة كوجهة آمنة للزيارة (Díaz-Pompa, et al,2023).

- 3. **الجريمة والإرهاب:** تؤثر الأنشطة الإجرامية والإرهاب في دولة ما، بما في ذلك جرائم السرقة والاحتيال والاعتداء والهجمات الإرهابية، بشكل رئيس على صناعة السياحة ومفهومي الأمن والسلامة لدى السياح، وتكوين تصورات سلبية حول سلامة الوجهة. إضافة إلى أن الجريمة والإرهاب من شأنهما أن يعطلا الأنشطة السياحية والبنى التحتية السياحية، فقد تؤدى الحوادث الإجرامية إلى إغلاق مناطق الجذب السياحي والفنادق وخدمات النقل وغيرها من المرافق السياحية؛ الأمر الذي يتسبب في تعطيل خطط السفر وحدوث خسائر اقتصادية لقطاع السياحة (Díaz-Pompa, .(et al,2023
- 4. **العوامل السياسية:** تؤثر الحروب والعوامل السياسية بشكل كبير على أمن السياحة من خلال إيجاد تصورات لدى السياح حول الصراعات وانعدام الأمن وغياب الاستقرار، ومن ثمَّ امتناع السياح عن زيارة الوجهة السياحية، والتسبب في ضرر طويل المدى لسمعة الوجهة. وغالبًا ما يكون تعافى الوجهة السياسية بطيئًا ومكلفًا (Rahman & Islam,2023).
- 5. **المخاوف الصحية:** تؤدى الأوبئة والأمراض المعدية إلى فرض قيود صحية على السفر -كما حدث خلال جائحة كورونا-، والتأثير على الأنماط السياحية، وتجنب السياح للوجهات السياحية، ومن ثمَّ التأثير على الأمن السياحي (-Díaz-Pom .(pa, et al, 2023
- 6. العوامل البيئية: تشكل العوامل البيئية والتغير المناخى والكوارث الطبيعية كالزلازل والأعاصير والبراكين تحديًا كبيرًا للأمن السياحي، وذلك بتأثيرها على إنتاج الغذاء وعرقلة نمو الناتج المحلى الإجمالي العالى، الأمر الذي يخلق نقاط ضعف أمنية في الوجهات السياحية، وتقليل جاذبية الوجهات السياحية، ومن ثمَّ إلغاء خطط السفر وإلحاق أضرار بالبنية التحتية وتشكيل مخاطر جمة على سلامة السياح (-Rah .(man & Islam,2023

وقد ذكر (Rahman & Islam,2023) أن المفهوم الجديد للأمن السياحي يتضمن قضايا يجب التركيز عليها بدءًا من العالمية إلى

الفردية. ووفقًا لهذا المفهوم الجديد، لا تأتى التهديدات من الهجمات العسكرية فقط، ولكن أيضًا تتضمن من قضايا عالمية مختلفة، مثل: التغير البيئي، ندرة الموارد، الجريمة، الأمن البيولوجي، التحديات التعلقة بالتنمية الستدامة.

• أبعاد الأمن السياحي

توصل الباحثان بحكم خبرتهما العملية في مديرية الأمن العام في الملكة الأردنية الهاشمية، وبعد الاطلاع على الأدبيات والدراسات السابقة إلى أن الأمن السياحي يتضمن أربعة أبعاد (الاعتمادية، الموسية، الثقة، الأمان). وتؤدى كل منها دورًا مهمًّا في الحفاظ على الأمن السياحي وتعزيزه، على النحو التالي:

البعد الأول: الاعتمادية

توضح الاعتمادية في الأمن السياحي مدى اتساق التدابير الأمنية المقدمة إلى السياح والوجهات السياحية، حيث يتوقع السياح مستوى ثابتًا من الأمان والمارسات الأمنية أثناء إقامتهم وتنقلهم، وتتضمن الاعتمادية مدى توافر معلومات أمنية دقيقة وصحيحة يمكن الاعتماد عليها، كما تتضمن مدى إنفاذ القوانين وتطبيقها في الدولة لردع الجرائم وتعزيز الشعور بالأمن، إضافة إلى الآليات المعتمدة للاستجابة للطوارئ والحوادث (Font & Alegre,2021).

البعد الثاني: الملوسية

يشير مفهوم الملوسية في الأمن السياحي إلى الكيفية التي يتم فيها شعور السياح بواقعية التدابير الأمنية، وعلى الرغم من أن الأمن بحد ذاته في الغالب يكون عنصرًا غير مادي أو ملموس، فإن هناك عدة عناصر من شأنها تعزيز الإحساس والشعور بالأمن لدى السياح؛ حيث تتضمن هذه العناصر وجود تدابير أمنية مرئية كانتشار قوى الأمن في الوجهات السياحية ووجود التكنولوجيا الحديثة ككاميرات الراقبة، والبنية التحتية المهيئة للتعامل والاستجابة مع الطوارئ، إضافة إلى التواصل والتوعية المستمرين بشأن الإرشادات والمخاطر الأمنية (Korstanje & Adie, 2023).

البعد الثالث: الثقة

تُعدُّ الثقة من الركائز الأساسية لتحقيق الأمن السياحي؛ حيث لا بد من بناء الثقة في العلاقة بين السياح ومقدمي الخدمات السياحية، ويمكن تحقيق ذلك من خلال التزام الدول بضمان سلامة السياح باتخاذها التدابير الأمنية الاستباقية وتحديد ضوابط الأمن والسلامة



للوجهات السياحية، والتواصل المستمر الهادف إلى معالجة المخاوف الأمنية.

ولا يقتصر بُعد الثقة على الإجراءات الحكومية، وإنما تتعدى لتشمل الإجراءات المتخذة من قبل المجتمع المحلى والقائمين على صناعة السياحة، حيث يُمكن للمجتمع المحلى تحقيق الثقة للوصول إلى الأمن السياحي من خلال تفاعلاتهم الإيجابية مع السياح والمساعدة في تحديد المخاطر الأمنية المحتملة في الوجهات السياحية، في حين أنه يترتب على القائمين على صناعة السياحة الالتزام بالمعايير المتعلقة بالسلامة والأمن السياحيين، والتحسين المستمر لجودة الخدمات السياحية (Williams & Baláž,2021).

البعد الرابع: الأمان

يُعدُّ بُعد الأمان من أهم الأبعاد في الأمن السياحي؛ لكونه يؤثر بشكل مباشر وغير مباشر على اختيار السياح لوجهتهم السياحية، وتؤدى العوامل الأمنية كالتحديات الأمنية العالمية وغياب الاستقرار السياسي دورًا أساسيًّا وكبيرًا في تشكيل تصورات السياح نحو الوجهات السياحية، إضافة إلى تأثيرها على جاذبية الوجهة السياحية وقدرتها التنافسية.

ويُعدُّ بُعد الأمان في السياحة متعدد الأوجه، ويتطلب نهجًا تعاونيًّا لضمان بقاء الوجهات السياحية جذابة وآمنة للزوار، وعليه فإن تطوير السياسات والإستراتيجيات وتبنى نهج شامل لتطبيق الإجراءات الأمنية هو أمر أساسي لتطوير صناعة السياحة وضمان أمن وسلامة السياح .(Kaszás & Keller,2022)

4. الإجراءات المنهجية للدراسة

تم استخدام المنهج الوصفى التحليلي في هذه الدراسة، واعتمدت على أداة الاستبيان بهدف جمع البيانات المتعلقة بموضوع الدراسة؛ حيث تم توزيع الاستبيان وتلقى الإجابات، وتكون الاستبيان من جزأين على النحو الآتي:

الجزء الأول: يتضمن المعلومات الشخصية، والمكوّنة من الجنس، والفئة العمرية، والمؤهل العلمي، وعدد سنوات الخبرة العملية في قطاع السياحة، وطبيعة عمل الشركة، والمسمى الوظيفي.

الجزء الثاني: يتضمن (7) محاور، والمكوَّن من (42) فقرة، حيث تناولت المحاور ما يلي:

المحور الأول: بُعد الجذب في التسويق الرقمي، ويتضمن الفقرات من (1-5).

- المحور الثاني: بُعد التعلم في التسويق الرقمي، ويتضمن الفقرات من (6-11).
- المحور الثالث: بُعد التواصل في التسويق الرقمي، ويتضمن الفقرات من (12-17).
- المحور الرابع: بُعد الاعتمادية في الأمن السياحي، ويتضمن الفقرات من (18-24).
- المحور الخامس: بُعد الملموسية في الأمن السياحي، ويتضمن الفقرات من (25-29).
- المحور السادس: بُعد الثقة في الأمن السياحي، ويتضمن الفقرات من (30-36).
- المحور السابع: بُعد الأمان في الأمن السياحي، ويتضمن الفقرات من (37-42).

صدق وثبات أداة الدراسة

تم عرض الاستبيان بعد إعداده بصورة أولية على محكمين من جامعة مؤتة، بهدف التأكد من مدى صدق المقياس وصحة العبارات ومدى فاعليتها في قياس ما وضعت لأجله، ودرجة وضوحها؛ حيث تم إجراء بعض التعديلات لتتناسب مع صدق أداة الدراسة، وتم اعتماد معيار (80%) لبيان صلاحية كل فقرة، وعليه فقد قام المحكمون بإجراء بعض التعديلات على بعض الفقرات من ناحية إعادة صياغة بعضها وإضافة فقرات أخرى وحذف البعض للوصول لأداة قياس دقيقة يمكن من خلالها الوصول لنتائج صحيحة تتناسب مع أغراض الدراسة، وبالنتيجة أصبح الاستبيان يتألف من (42) فقرة تُمثِّل تأثير التسويق الرقمي في تعزيز الأمن السياحي في الملكة الأردنية الهاشمية، واعتبر الباحثان التعديلات التي أُجريت من قِبل المحكمين دلالة على صدق محتوى أداة الدراسة وملاءمة فقراتها وتنوعها، بما يحقق التوازن بين الفقرات التي يتضمنها المقياس؛ مما يشير للصدق الظاهري للأداة، ويوضح الجدول رقم (1) قيمة معاملات ارتباط بيرسون بين العبارة والمحور الذي تنتمي إليه.

ولحساب ثبات أداة الدراسة (الاستبيان) تم إجراء اختبار مدى الاتساق الداخلي لفقرات أداة الدراسة من خلال حساب معامل كرونباخ ألفا (Cronbach alpha Coefficient)، والجدول رقم (2) يوضح مجتمع الدراسة وعينتها:

تكون مجتمع الدراسة وعينتها من العاملين في القطاع السياحي في الشركات السياحية في العاصمة الأردنية عمّان البالغ عددهم (730) مفردة، إلا أنه لم يتم الاستجابة إلا من قبل (157) مفردة.



الجدول 1 قيمة معاملات ارتباط بيرسون بين العبارة والمحور الذي تنتمي إليه

(n=157) Pearson's correlation coefficient value between the statement and the axis to which it belongs (n=157)

قيمة معامل الارتباط	الفقرة	الرقم
**0.855	تستخدم الشركة نوافذ إعلانية جذابة على موقع شبكة الشركة لجذب عملائها من السياح.	1
**0.837	تعمل الشركة حملات ترويجية مستمرة ودورية عبر قنوات التسويق الرقمي لجذب أكبر عدد من السياح.	2
**0.844	تحرص الشركة على تأمين خاصية التذكير لعلامتها التجارية عند تسويق خدماتها الرقمية للسياح.	3
**0.783	تسعى الشركة إلى تصميم مواقعها الإلكترونية بما يتلاءم ومتطلبات السياح.	4
0.826	يتم إبراز برامج السلامة والأمن السياحي الجيدة في الأردن من خلال الإعلانات الرقمية التي تستهدف جذب السياح.	5
٠, ٨٢٩	معامل ارتباط بيرسون بين متغير التسويق الرقمي وبُعد الجذب.	
**0.714	تحرص الشركة على استخدام القنوات الرقمية للتعرف على تفضيلات العملاء وسلوكهم الشرائي.	6
**0.708	تعتمد الشركة على ردود أفعال العملاء في تطوير وتحسين الخدمات الرقمية.	7
**0.835	تستخدم الشركة مدونات وقنوات تفاعلية لمساعدة عملائهم في كيفية تجربة الخدمات الرقمية.	8
**0.711	تحرص الشركة على استخدام استبانات دورية للتعرف على تفضيلات العملاء لطرق التسويق الرقمية والخدمات المقدمة.	9
**0.716	تعمل الشركة على إشراك العاملين لديها في مجال التسويق في الدورات المتخصصة في مجال التسويق الرقمي.	10
**0.410	تقوم الشركة برصد آراء السياح عبر المواقع الإلكترونية العالمية المختصة بالسياحة.	11
0.682	معامل ارتباط بيرسون بين متغير التسويق الرقمي وبُعد التعلم	
**0.792	تستخدم الشركة القنوات الرقمية لإجراء الاتصالات الشخصية بالعملاء وبناء علاقات جيدة معهم.	12
**0.767	تتبنى الشركة خاصية الخدمة حسب الطلب في تسويق الخدمة رقميًّا للعملاء.	13
**0.668	تستخدم الشركة الرسائل الإعلانية عبر الهاتف المحمول للتواصل مع العملاء.	14
**0.764	تقدم الشركة من خلال وسائل التسويق الرقمي معلومات كافية للعملاء.	15
**0.731	تستجيب الشركة لتفاعلات عملائها بالشكل المطلوب.	16
**0.708	تراعي الشركة خصوصية العملاء عند تسويق خدماتها رقميًّا.	17
0.738	معامل ارتباط بيرسون بين متغير التسويق الرقمي وبُعد التواصل	
**0.732	إجراءات الأمن السياحي في الأردن تؤثر إيجابًا على تجربة السياح خلال زيارتهم للمواقع السياحية.	18
**0.668	التواجد الشرطي الفعَّال في الوجهة السياحية يسهم إيجابًا في الجذب السياحي.	19
**0.673	تؤثر الحملات الإعلامية التوعوية الإلكترونية حول الأمن السياحي في ثقة السياح في زيارة المواقع السياحية.	20
**0.696	تؤثر آراء الأصدقاء والأقارب بشأن مستوى الأمان في قرار زيارة المواقع السياحية.	21
**0.258	تؤثر التحذيرات الأمنية من الجهات الرسمية على قرار زيارة المواقع السياحية.	22
**0.694	تقدم الشرطة السياحية خدماتها لمتلقي الخدمة دون أخطاء من أول مرة.	23
**0.632	تنجز الشرطة السياحية خدماتها بالدقة المطلوبة وفي الوقت المناسب.	24
0.621	معامل ارتباط بيرسون بين متغير الأمن السياحي وبُعد الاعتمادية	
**0.816	تحرص الشرطة السياحية على تواجد مرتباتها في المواقع السياحية.	25
**0.841	تمتلك مرتبات الشرطة السياحة المهارات اللغوية اللازمة للتعامل مع السياح من مختلف الجنسيات.	26
**0.741	تظهر مرتبات الشرطة السياحية بمظهر لائق.	27
**0.830	تمتلك الشرطة السياحية معدات وأنظمة اتصال تسهم في تحسين نوعية عملهم.	28



قيمة معامل الارتباط	الفقرة	الرقم
**0.780	تسعى الشرطة السياحية إلى تطوير خدماتها باستمرار لتتلاءم مع الاحتياجات الفعلية لتلقي الخدمة.	29
0.801	معامل ارتباط بيرسون بين متغير الأمن السياحي وبُعد الملموسية	
**0.812	لدى السياح ثقة بإجراءات مرتبات الشرطة السياحية.	30
**0.831	تقدم الشرطة السياحية النصيحة الصادقة لمتلقي الخدمة.	31
**0.854	تهتم الشرطة السياحية بحل أي مشكلة تواجه متلقي الخدمة.	32
**0.808	يوفر مقدمو الخدمات السياحية معلومات واضحة ودقيقة للسياح حول المخاطر الأمنية	33
**0.881	يؤثر الشعور بالأمان والاطمئنان والراحة على التجربة السياحية عامة.	34
**0.851	لدى السياح ثقة بسياسات شركات السياحة.	35
**0.803	يسهم مقدمو الخدمات السياحية في بناء سمعة إيجابية للأمن السياحي في الأردن.	36
0.834	معامل ارتباط بيرسون بين متغير الأمن السياحي وبُعد الثقة	
**0.684	التواجد الشرطي الفعَّال في المواقع السياحية يؤثر إيجابًا على شعور السياح بالأمان.	37
**0.862	التواجد الشرطي الفعَّال في محيط المنشآت السياحية مثل: الفنادق والمطاعم يعزِّز من الشعور بالأمن.	38
**0.854	الترفيق الأمني للمجموعات السياحية يعزِّز من الشعور بالأمن.	39
**0.851	يتمتع متلقي الخدمة باهتمام الشرطة السياحية.	40
**0.839	تقدر الشرطة السياحية العادات والتقاليد أثناء تقديم الخدمة للسياح.	41
**0.768	الإجراءات الأمنية المشددة في المعابر الحدودية والمطارات والمواقع السياحية تعزِّز من مستوى الأمن السياحي.	42
0.809	معامل ارتباط بيرسون بين متغير الأمن السياحي وبُعد الأمان	

المحدر: الدراسة الميدانية

الجدول 2 معامل ثبات الاتساق الداخلي كرونباخ ألفا (n=157) Cronbach's alpha internal consistency coefficient (n=157)

معامل كرونباخ ألفا	عدد الفقرات	المحور
0.886	5	الجذب
0.735	6	التعلم
0.820	6	التواصل
0.929	17	قيمة معامل كرونباخ ألفا للتسويق الرقمي
0.718	7	الاعتمادية
0.858	5	الملوسية
0.925	7	الثقة
0.896	6	الأمان
0.958	25	قيمة معامل كرونباخ ألفا للأمن السياحي

المحدر: الدراسة الميدانية

خصائص عينة الدراسة

تم استخدام العينة العشوائية في هذه الدراسة التي بلغ حجمها (730) مفردة، تم توزيع الاستبانات عليهم إلكترونيًّا، وبعد مراجعة الاستبانات تبين أن (157) مفردة فقط قاموا بتعبئة الاستبيان وجميعها صالحة ولم يتم استبعاد أي منها، وفيما يلي وصف لخصائص عينة الدراسة:

يتبين من الجدول (3) ما يلي:

- 1. تبعًا لمتغير الجنس، فإن أكثر أفراد عينة الدراسة هم من الذكور بتكرار (131) وبنسبة (83.4%) مقارنة بتكرار الإناث المشتكين (26) وبنسبة (16.6%).
- 2. تبعًا لمتغير الفئة العمرية، فإن أكثر أفراد عينة الدراسة هم من الفئة العمرية (من 35 سنة إلى أقل من 45 سنة) بتكرار (59) وبنسبة (37.6%)، مقارنة بأقل تكرار للفئة العمرية (أقل من 25 سنة) والبالغ (10) وبنسبة (6.4%).
- 3. تبعًا لمتغير المؤهل العلمي، فإن أكثر أفراد العينة هم من أصحاب المؤهل العلمي (بكالوريس) بتكرار (95) وبنسبة (60.5%)، مقارنة بأصحاب المؤهل العلمى (دكتوراه) وهم الفئة الأقل بتكرار (2) وبنسبة (1.3%).



الجدول 3 توزيع أفراد عينة الدراسة حسب متغيرات الدراسة Distribution of study sample members according to study variables

النسبة المئوية	التكرار	المتغير	
83.4	131	ذكر	الجنس
16.6	26	أنثى	
6.4	10	أقل من 25 سنة	الفئة العمرية
31.2	49	من 25 سنة إلى أقل من 35	
37.6	59	من 53 سنة إلى أقل من 54	
24.8	39	45 سنة فأكبر	
10.2	16	ثانوية عامة فأقل	المؤهل العلمي
22.9	36	دبلوم	
60.5	95	بكالوريوس	
5.1	8	ماجستير	
1.3	2	دكتوراه	
30.6	48	أقل من 10 سنوات	عدد سنوات الخبرة العملية في قطاع السياحة
21.7	34	من 10 سنوات إلى أقل من 15 سنة	فطاع السياحة
19.1	30	من 15 سنة إلى أقل من 20 سنة	
28.7	45	من 20 سنة فأكثر	
23.6	37	الفنادق السياحية	طبيعة عمل الشركة
35.0	55	مكاتب سياحية	
16.6	26	الدلالة والإرشاد السياحي	
14.6	23	المطاعم السياحية	
4.5	7	النقل السياحي	
2.5	4	الطيران	
3.2	5	الترجمة	
6.4	10	موظف استقبال	المسمى الوظيفي
42.7	67	مدير/ رئيس	
12.7	20	دليل/ مرشد سياحي	
15.9	25	خدمات العملاء/ المعلومات السياحية	
4.5	7	مترجم	
15.3	24	التسويق/ الترويج السياحي	
2.5	4	مندوب مظار	

المصدر: الدراسة الميدانية

- 4. تبعًا لمتغير عدد سنوات الخبرة العملية في قطاع السياحة، فإن أكثر أفراد العينة هم من أصحاب الفئة (أقل من 10 سنوات) بتكرار (48) وبنسبة (30.6%)، في حين شكّل أصحاب
- الفئة (من 15 سنة إلى أقل من 20 سنة) أقل تكرار وقد بلغ (30) تكرار وبنسبة (19.1%).
- 5. تبعًا لمتغير طبيعة عمل الشركة، فإن أكثر أفراد العينة



الجدول 4 المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية لفقرات محور البعد الأول (الجذب) في التسويق الرقمي والمحور ككل Table 4 - Arithmetic means and standard deviations of the paragraphs of the first dimension axis (attraction) in

digital marketing and the axis as a whole

الدرجة	الرتبة	الانحراف المعياري	المتوسط الحسابي	الفقرة	الرقم
مرتفعة	5	0.87	4.32	تستخدم الشركة نوافذ إعلانية جذابة على موقع شبكة الشركة لجذب عملائها من السياح.	1
مرتفعة	3	0.78	4.38	تعمل الشركة حملات ترويجية مستمرة ودورية عبر قنوات التسويق الرقمي لجذب أكبر عدد من السياح.	2
مرتفعة	4	0.79	4.32	تحرص الشركة على تأمين خاصية التذكير لعلامتها التجارية عند تسويق خدماتها الرقمية للسياح.	3
مرتفعة	1	0.73	4.47	تسعى الشركة إلى تصميم مواقعها الإلكترونية بما يتلاءم ومتطلبات السياح.	4
مرتفعة	2	0.74	4.40	يتم إبراز برامج السلامة والأمن السياحي الجيدة في الأردن من خلال الإعلانات الرقمية التي تستهدف جذب السياح.	5
مرتفعة	-	0.65	4.38	المتوسط العام لبُعد الجذب	

المحدر: الدراسة الميدانية

يعملون في (المكاتب السياحية) بتكرار (55) وبنسبة (35%).

6. تبعًا لمتغير المسمى الوظيفي، فإن أكثر أفراد العينة هم من أصحاب الفئة (مدير\رئيس) بتكرار (67) وبنسبة (42.7%).

تصحيح أداة الدراسة

تم مراعاة أن يتدرج مقياس ليكرت الخماسي الذي تم استخدامه في هذه الدراسة وفقًا لقواعد وخصائص المقاييس، على أن تعطى خمس درجات للبديل (موافق بشدة)، وأربع درجات للبديل (موافق)، وثلاث درجات للبديل (محايد)، ودرجتان للبديل (غير موافق)، ودرجة للبديل (غير موافق بشدة).

وتم تحديد معيار الحكم على متوسطات أداة الدراسة من خلال تقسيمها إلى ثلاثة مستويات: منخفض، ومتوسط، ومرتفع، وفقًا للمعادلة الآتية:

طول الفئة = القيمة العليا للبديل - القيمة الدنيا للبديل / عدد الستوبات 4/3 = 1.33.

وعليه فقد تم استخدام المعيار الآتى:

- المستوى المنخفض أقل من (1.33+1= 2.33).
- الستوى المتوسط من (3.61+2.34= 3.67).
 - المستوى الرتفع من (3.68 ≤ 5.00).

وهكذا تم اعتماد المحك الآتي لدرجة تطبيق الأداة ككل ولمحاور الدراسة وفقراتها:

• درجة تطبيق منخفضة: تمثلها الدرجات الواقعة بين (2.33-1).

- درجة تطبيق متوسطة: تمثلها الدرجات الواقعة بين (3.67-2.34).
- درجة تطبيق مرتفعة: تمثلها الدرجات الواقعة بين (5-3.68).

الأسلوب الإحصائي

تم استخدام الأساليب الإحصائيَّة المناسبة باستخدام الرزمة الإحصائية للعلوم الاجتماعية (SPSS)؛ حيث تم استخدام أساليب الإحصاء الوصفى على النحو التالي:

- 1. استخراج التكرارات والنسب المثوية لوصف الخصائص الشخصية لأفراد عينة الدراسة.
 - 2. استخدام اختبار كرونباخ ألفا للتأكد من ثبات الأداة.
- 3. استخدام المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية للتعرف على مستوى استجابات أفراد عينة الدراسة ومستوى تشتت استجاباتهم.
 - 4. استخدام تحليل الانحدار الخطى.

5. نتائج الدراسة

أُولًا: النتائج المتعلقة بالإجابة عن التساؤل الفرعي الأول: ما مستوى تطبيق التسويق الرقمى بأبعاده (الجذب، التعلم، التواصل) في الملكة الأردنيَّة الهاشمية من وجهة نظر البحوثين؟

للإجابة عن هذا السؤال، تم حساب المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية لكل فقرة من فقرات محاور أبعاد التسويق الرقمي، والجداول (4) و(5) و(6) توضح ذلك.



الجدول 5 المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية لفقرات محور البعد الثاني (التعلم) في التسويق الرقمي والمحور ككل Table 5 Arithmetic means and standard deviations for the paragraphs of the second dimension axis (learning) in digital marketing and the axis as a whole

U	U				
الدرجة	الرتبة	الانحراف العياري	المتوسط الحسابي	الفقرة	الرقم
مرتفعة	2	0.78	4.28	تحرص الشركة على استخدام القنوات الرقمية للتعرف على تفضيلات العملاء وسلوكهم الشرائي.	6
مرتفعة	1	0.79	4.47	تعتمد الشركة على ردود أفعال العملاء في تطوير وتحسين الخدمات الرقمية.	7
مرتفعة	3	0.86	4.23	تستخدم الشركة مدونات وقنوات تفاعلية لمساعدة عملائهم في كيفية تجربة الخدمات الرقمية.	8
مرتفعة	5	0.93	4.15	تحرص الشركة على استخدام استبانات دورية للتعرف على تفضيلات العملاء لطرق التسويق الرقمية والخدمات المقدمة.	9
مرتفعة	4	0.84	4.18	تعمل الشركة على إشراك العاملين لديها في مجال التسويق في الدورات المتخصصة في مجال التسويق الرقمي.	10
متوسطة	6	1.20	3.26	تقوم الشركة برصد آراء السياح عبر المواقع الإلكترونية العالمية المختصة بالسياحة.	11
مرتفعة	-	0.60	4.10	المتوسط العام لبُعد التعلم	

المحدر: الدراسة الميدانية

يظهر من الجدول (4) أن المتوسطات الحسابية لفقرات البعد الأول (الجذب) في التسويق الرقمي تراوحت بين (4.3248-4.4713)، كان أعلاها للفقرة رقم (4) التي تنص على ما يأتي «تسعى الشركة إلى تصميم مواقعها الإلكترونية بما يتلاءم ومتطلبات السياح» بمتوسط حسابي مقداره (4.47) وانحراف معياري مقداره (0.73) وبدرجة مرتفعة، وجاءت بالمرتبة الأخيرة الفقرة رقم (1) التي تنص على «تستخدم الشركة نوافذ إعلانية جذابة على موقع شبكة الشركة لجذب عملائها من السياح» بمتوسط حسابي مقداره (4.32) وانحراف معياري مقداره (0.87) وبدرجة مرتفعة. كما بلغ المتوسط الحسابي للمحور ككل (4.38) بدرجة مرتفعة.

يظهر من الجدول (5) أن المتوسطات الحسابية لفقرات البعد الثاني (التعلم) في التسويق الرقمي تراوحت بين (3.26-4.47)، كان أعلاها للفقرة رقم (7) التي تنص على ما يأتي «تعتمد الشركة على ردود أفعال العملاء في تطوير وتحسين الخدمات الرقمية» بمتوسط حسابی مقداره (4.47) وانحراف معیاری مقداره (0.79) بدرجة مرتفعة، وجاءت بالمرتبة الأخيرة الفقرة رقم (11) التي تنص على ما يأتى «تقوم الشركة برصد آراء السياح عبر المواقع الإلكترونية العالمية المختصة بالسياحة» بمتوسط حسابي مقداره (3.26) وانحراف معياري مقداره (1.20) بدرجة متوسطة. كما بلغ المتوسط الحسابي للمحور ككل (4.10) بدرجة مرتفعة.

يظهر من الجدول (6) أن المتوسطات الحسابية لفقرات البعد الثالث (التواصل) في التسويق الرقمي تراوحت بين (3.87-4.45)، كان أعلاها للفقرة رقم (17) التي تنص على ما يأتي «تراعى الشركة خصوصية العملاء عند تسويق خدماتها رقميًّا» بمتوسط حسابي مقداره (4.45) وانحراف معياري مقداره (0.75) وبدرجة مرتفعة، وجاءت بالمرتبة الأخيرة الفقرة رقم (14) التي تنص على ما يأتي «تستخدم الشركة الرسائل الإعلانية عبر الهاتف المحمول للتواصل مع العملاء» بمتوسط حسابي مقداره (3.87) وانحراف معياري مقداره (1.12) وبدرجة مرتفعة. كما بلغ المتوسط الحسابي للمحور ككل (4.23) بدرجة مرتفعة.

ثَانيًا: النتائج المتعلقة بالإجابة عن التساؤل الفرعي الثاني: ما مستوى الإحساس بالأمن السياحي بأبعاده (الاعتمادية، الملوسية، الثقة، الأمان) في الأردن من وجهة نظر المبحوثين؟

للإجابة عن هذا السؤال، تم حساب المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية لكل فقرة من فقرات محاور أبعاد الأمن السياحي، والجداول (7) و(8) و(9) و(10) توضح ذلك.

يظهر من الجدول (7) أن المتوسطات الحسابية لفقرات البعد الأول (الاعتمادية) في الأمن السياحي تراوحت بين (3.73-4.45)، كان أعلاها للفقرة رقم (21) التي تنص على ما يأتي: «تؤثر آراء الأصدقاء



الجدول 6 المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية لفقرات محور البعد الثالث (التواصل) في التسويق الرقمي والمحور ككل Table 6 Arithmetic means and standard deviations of the paragraphs of the third dimension axis (communication) in digital marketing and the axis as a whole

الدرجة	الرتبة	الانحراف المعياري	المتوسط الحسابي	الفقرة	الرقم
مرتفعة	3	0.79	4.31	تستخدم الشركة القنوات الرقمية لإجراء الاتصالات الشخصية بالعملاء وبناء علاقات جيدة معهم.	12
مرتفعة	5	0.78	4.17	تتبنى الشركة خاصية الخدمة حسب الطلب في تسويق الخدمة رقميًّا للعملاء.	13
مرتفعة	6	1.12	3.87	تستخدم الشركة الرسائل الإعلانية عبر الهاتف المحمول للتواصل مع العملاء.	14
مرتفعة	4	0.82	4.25	تقدم الشركة من خلال وسائل التسويق الرقمي معلومات كافية للعملاء.	15
مرتفعة	2	0.76	4.34	تستجيب الشركة مع تفاعلات عملائها بالشكل المطلوب.	16
مرتفعة	1	0.75	4.45	تراعي الشركة خصوصية العملاء عند تسويق خدماتها رقميًّا.	17
مرتفعة	-	0.61	4.23	المتوسط العام لبُعد التواصل	

المحدر: الدراسة الميدانية

الجدول 7 المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية لفقرات محور البعد الأول (الاعتمادية) في الأمن السياحي والمحور ككل Table 7 Arithmetic means and standard deviations of the paragraphs of the first dimension axis (reliability) in tourism security and the axis as a whole

الدرجة	الرتبة	الانحراف المعياري	المتوسط الحسابي	الفقرة	الرقم
مرتفعة	3	0.89	4.29	إجراءات الأمن السياحي في الأردن تؤثر إيجابًا على تجربة السياح خلال زيارتهم للمواقع السياحية.	18
مرتفعة	6	0.94	4.06	التواجد الشرطي الفعَّال في الوجهة السياحية يسهم إيجابًا في الجذب السياحي.	19
مرتفعة	5	0.85	4.20	تؤثر الحملات الإعلامية التوعوية الإلكترونية حول الأمن السياحي على ثقة السياح في زيارة المواقع السياحية.	20
مرتفعة	1	0.79	4.45	تؤثر آراء الأصدقاء والأقارب بشأن مستوى الأمان في قرار زيارة المواقع السياحية.	21
مرتفعة	7	1.04	3.73	تؤثر التحذيرات الأمنية من الجهات الرسمية على قرار زيارة المواقع السياحية.	22
مرتفعة	4	0.89	4.24	تقدم الشرطة السياحية خدماتها لمتلقي الخدمة دون أخطاء من أول مرة.	23
مرتفعة	2	0.78	4.36	تنجز الشرطة السياحية خدماتها بالدقة المطلوبة وفي الوقت المناسب.	24
مرتفعة	-	0.54	4.19	المتوسط العام لبُعد الاعتمادية	

المحدر: الدراسة الميدانية

والأقارب بشأن مستوى الأمان في قرار زيارة المواقع السياحية» بمتوسط حسابي مقداره (4.45) وانحراف معياري مقداره (0.79) بدرجة مرتفعة، وجاءت بالمرتبة الأخيرة الفقرة رقم (22) التي تنص على ما يأتي «تؤثر التحذيرات الأمنية من الجهات الرسمية على قرار زيارة المواقع السياحية» بمتوسط حسابي مقداره (3.73) وانحراف

معياري مقداره (1.04) بدرجة مرتفعة. كما بلغ المتوسط الحسابي للمحور ككل (4.19) بدرجة مرتفعة.

يظهر من الجدول (8) أن المتوسطات الحسابية لفقرات البعد الثاني (اللموسية) في الأمن السياحي تراوحت بين (4.08-4.48)، كان أعلاها للفقرة رقم (27) التي تنص على ما يأتي «تظهر مرتبات الشرطة السياحية



الجدول 8 المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية لفقرات محور البعد الثاني (الملموسية) في الأمن السياحي والمحور ككل **Table 8** Arithmetic means and standard deviations of the paragraphs of the second dimension axis (tangibility) in tourism security and the axis as a whole

الدرجة	الرتبة	الانحراف العياري	المتوسط الحسابي	الفقرة	الرقم
مرتفعة	3	0.76	4.33	تحرص الشرطة السياحية على تواجد مرتباتها المرئي الملحوظ في المواقع السياحية.	25
مرتفعة	5	1.02	4.08	تمتلك مرتبات الشرطة السياحة المهارات اللغوية اللازمة للتعامل مع السياح من مختلف الجنسيات.	26
مرتفعة	1	0.80	4.48	تظهر مرتبات الشرطة السياحية بمظهر لائق.	27
مرتفعة	4	0.82	4.32	تمتلك الشرطة السياحية معدات وأنظمة اتصال تسهم في تحسين نوعية عملهم.	28
مرتفعة	2	0.79	4.36	تسعى الشرطة السياحية إلى تطوير خدماتها باستمرار لتتلاءم مع الاحتياجات الفعلية لمتلقي الخدمة.	29
مرتفعة	-	0.67	4.31	المتوسط العام لبُعد الملموسية	

المصدر: الدراسة الميدانية

الجدول 9 المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية لفقرات محور البعد الثالث (الثقة) في الأمن السياحي والمحور ككل.

Table 9 Arithmetic means and standard deviations of the paragraphs of the third dimension axis (trust) in tourism security and the axis as a whole

الدرجة	الرتبة	الانحراف العياري	المتوسط الحسابي	الفقرة	الرقم
مرتفعة	1	0.69	4.51	لدى السياح ثقة بإجراءات مرتبات الشرطة السياحية.	30
مرتفعة	3	0.71	4.43	تقدم الشرطة السياحية النصيحة الصادقة لتلقي الخدمة.	31
مرتفعة	4	0.72	4.43	تهتم الشرطة السياحية بحل أي مشكلة تواجه متلقي الخدمة.	32
مرتفعة	2	0.79	4.44	يوفر مقدمو الخدمات السياحية معلومات واضحة ودقيقة للسياح حول المخاطر الأمنية.	33
مرتفعة	6	0.77	4.39	يؤثر الشعور بالأمان والاطمئنان والراحة على التجربة السياحية عامة.	34
مرتفعة	5	0.74	4.41	لدى السياح ثقة بسياسات شركات السياحة.	35
مرتفعة	7	0.87	4.29	يسهم مقدمو الخدمات السياحية في بناء سمعة إيجابية للأمن السياحي في الأردن.	36
مرتفعة	-	0.63	4.41	المتوسط العام لبُعد الثقة	

المحدر: الدراسة الميدانية

بمظهر لائق» بمتوسط حسابي مقداره (4.48) وانحراف معياري مقداره (0.80) بدرجة مرتفعة، وجاءت بالمرتبة الأخيرة الفقرة رقم (26) التي تنص على ما يأتي «تمتلك مرتبات الشرطة السياحة المهارات اللغوية اللازمة للتعامل مع السياح من مختلف الجنسيات» بمتوسط حسابي مقداره (4.08) وانحراف معياري مقداره (1.02) بدرجة مرتفعة. كما بلغ المتوسط الحسابي للمحور ككل (4.31) بدرجة مرتفعة.

يظهر من الجدول (9) أن المتوسطات الحسابية لفقرات البعد الثالث (الثقة) في الأمن السياحي تراوحت بين (4.29-4.51)، كان أعلاها للفقرة رقم (30) التي تنص على ما يأتي «لدى السياح ثقة بإجراءات مرتبات الشرطة السياحية» بمتوسط حسابي مقداره (4.51) وانحراف معياري مقداره (0.69) بدرجة مرتفعة، وجاءت بالمرتبة الأخيرة الفقرة رقم (36) التي تنص على ما يأتي «يسهم مقدمو الخدمات السياحية



الجدول 10 المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية لفقرات محور البعد الرابع (الأمان) في الأمن السياحي والمحور ككل Table 10 Arithmetic means and standard deviations of the paragraphs of the fourth dimension axis (safety) in tourism security and the axis as a whole

الدرجة	الرتبة	الانحراف المعياري	المتوسط الحسابي	الفقرة	الرقم
مرتفعة	1	0.72	4.43	التواجد الشرطي الفعَّال في المواقع السياحية يؤثر إيجابًا على شعور السياح بالأمان.	37
مرتفعة	5	0.86	4.24	التواجد الشرطي الفعَّال في محيط المنشآت السياحية ؛ مثل: الفنادق والمطاعم يعزِّز من الشعور بالأمن.	38
مرتفعة	2	0.88	4.32	الترفيق الأمني للمجموعات السياحية يعزِّز من الشعور بالأمن	39
مرتفعة	6	0.89	4.24	يتمتع متلقي الخدمة باهتمام الشرطة السياحية.	40
مرتفعة	4	0.92	4.25	تقدر الشرطة السياحية العادات والتقاليد أثناء تقديم الخدمة للسياح.	41
مرتفعة	3	0.91	4.27	الإجراءات الأمنية المشددة في المعابر الحدودية والمطارات والمواقع السياحية تعزّر من مستوى الأمن السياحي.	42
مرتفعة	-	0.70	4.29	المتوسط العام لبُعد الأمان	

المصدر: الدراسة المدانية

في بناء سمعة إيجابية للأمن السياحي في الأردن» بمتوسط حسابي مقداره (4.29) وانحراف معياري مقداره (0.87) بدرجة مرتفعة. كما بلغ المتوسط الحسابي للمحور ككل (4.41) بدرجة مرتفعة.

يظهر من الجدول (10) أن المتوسطات الحسابية لفقرات البعد الرابع (الأمان) في الأمن السياحي تراوحت بين (4.24-4.43)، كان أعلاها للفقرة رقم (37) التي تنص على ما يأتي «التواجد الشرطي الفعَّال في المواقع السياحية يؤثر إيجابًا على شعور السياح بالأمان» بمتوسط حسابی مقداره (4.43) وانحراف معیاری مقداره (0.72) بدرجة مرتفعة، وجاءت بالرتبة الأخيرة الفقرة رقم (40) التي تنص على ما يأتي «يتمتع متلقى الخدمة باهتمام الشرطة السياحية» بمتوسط حسابي مقداره (4.24) وانحراف معياري مقداره (0.89) بدرجة مرتفعة. كما بلغ المتوسط الحسابي للمحور ككل (4.29) ىدرجة مرتفعة.

ثَالثًا: النتائج المتعلقة بالإجابة عن السؤال الرئيس: ما تأثير التسويق الرقمي في تعزيز الأمن السياحي في الملكة الأردنية الهاشمية؟

تشير نتائج الدراسة إلى أن للتسويق الرقمي تأثيرًا إيجابيًّا معتدلًا في تعزيز الأمن السياحي في المملكة الأردنية الهاشمية؛ حيث أظهرت النتائج وجود علاقة إيجابية بين الأبعاد الثلاثة للتسويق الرقمى (الجذب، التعلم، التواصل) وبين الأبعاد الأربعة للأمن السياحي (الاعتمادية، الموسية، الثقة، الأمان).

مناقشة النتائج

- 1. أشارت النتائج إلى وجود علاقة إيجابية متوسطة القوة بين بُعد الجذب والأمن السياحى؛ مما يعنى أن جهود جذب السياح عبر التسويق الرقمى يمكن أن تسهم بشكل ملحوظ في تعزيز الشعور بالأمان وزيادة الاعتمادية والملوسية والثقة في الخدمات السياحية.
- 2. أشارت النتائج إلى أن الشركات السياحية التي تستثمر في تحسين جاذبية مواقعها الإلكترونية وتصميم إعلانات رقمية فعَّالة، تسهم بشكل كبير في زيادة رضا السياح ورفع مستوى إدراكهم للأمان في الوجهة السياحية.
- 3. أظهرت النتائج أن استخدام الشركات العاملة في القطاع السياحي لآليات التعلم الرقمي، مثل: الاعتماد على ردود فعل العملاء لتحسين الخدمات، من شأنه تعزيز الأمن السياحي بشكل معتدل. حيث تؤكد هذه النتائج أن تحسين التجربة السياحية الرقمية والتفاعل مع السياح يمكن أن ينعكس إيجابيًّا على تحسين تجربتهم السياحية.
- 4. أشارت النتائج إلى وجود علاقة إيجابية معتدلة بين بُعد التواصل والأمن السياحى؛ حيث يشير التواصل الفعَّال مع السياح، سواء من خلال الرسائل الرقمية، أو منصات التواصل الاجتماعي، إلى تحسين شعور السياح بالأمان والاعتمادية.



- أظهرت النتائج أن التسويق الرقمى يمثل أداة فعَّالة لتعزيز الأمن السياحي في المملكة الأردنية الهاشمية من خلال تحسين جوانب الجذب، والتعلم، والتواصل في الخدمات السياحية؛ مما يسهم في خلق بيئة آمنة وجاذبة للسياح.
- 6. أظهرت النتائج أن الأمن السياحي في الملكة الأردنية الهاشمية يتمتع بمستوى مرتفع من حيث أبعاده الأربعة؛ حيث يتجلى ذلك في مجموعة من العوامل، مثل: الثقة بالإجراءات الأمنية، مهنية أفراد الشرطة السياحية.
- 7. أشارت النتائج إلى وجود علاقة إيجابية معتدلة ودالة إحصائيًّا بين التسويق الرقمي بأبعاده الثلاثة والأمن السياحي بأبعاده الأربعة. وهذا يعنى أنه كلما زادت جهود القطاع السياحي في تحسين جوانب الجذب، والتعلم، والتواصل في تسويق الخدمات الرقمية، انعكس ذلك بشكل إيجابي على مستوى الأمن السياحي.

6. التوصيات

اعتمادًا على نتائج الدراسة، يمكن تقديم التوصيات التالية:

- 1. القيام بالمزيد من العمل نحو الاستثمار في تصميم مواقع إلكترونية جذابة ومحدثة تتوافق مع احتياجات وتوقعات السياح.
- 2. تعزيز التكامل والتعاون بين الجهات الأمنية والقطاع السياحي لتحقيق التكامل في الإجراءات التي تسهم في زيادة ثقة السياح في البيئة السياحية.
- 3. العمل على تطوير قدرات العاملين في التسويق الرقمي السياحي من خلال عقد برامج تدريبية متخصصة لهم لرفع كفاءتهم في استخدام الأدوات الرقمية المتقدمة وتحليل البيانات للإسهام في تحسين مستوى الأمن السياحي.
- 4. إجراء المزيد من الدراسات التي من شأنها التقييم المستمر لتأثير التسويق الرقمي على الأمن السياحي، وذلك لمواكبة التغيرات في كل من توجهات السياح والتحديات الأمنية الجديدة.
- 5. اجراء دراسات تحليلية للمواقع الإلكترونية الأجنبية الخاصة بالقطاع السياحي للتعرف على آليات الجذب السياحي وتوضيح العلاقة ما بين التسويق الرقمى والأمن السياحي.

الإفصاح عن تضارب المصالح

يعلن المؤلفان أنه ليس لديهما أي تضارب في المالح للمقالة المنشورة.

الإفصاح عن تمويل البحث

يعلن المؤلفان بأن البحث المنشور لم يتلقَ أي منحة ماليَّة، من أي جهة تمويل في القطاعات الحكوميَّة، أو التجاريَّة، أو المؤسسات غير الربحية.

المراجع

الراجع العربية

- أحسن، جميلة. (2022). دور الإعلام السياحي في إدارة الأزمات السياحية، وتعزيز الأمن السياحي: دراسة حالة في ولاية مستغانم، مجلة دفاتر بوادكس: السياسة الصناعية وتنمية المادلات الخارجية، جامعة عبد الحميد بن باديس مستغانم، المجلد 11، العدد2، ص233-252.
- إلياس، أحمد. (2022). الدور الوسيط للصورة الذهنية واتجاهات العملاء في تأثير التسويق الرقمي على سلوك العملاء: بالتطبيق على المتاجر الإلكترونية في ظل جائحة كورونا، المجلة العلمية للدراسات والبحوث المالية والتجارية، جامعة دمياط، المجلد (3)، العدد (1)، الجزء (3).
- جرعاوى، سميرة؛ ابن عبيد، فريد. (2021). دور الفيس بوك في التسويق السياحي: دراسة تحليلية إحصائية، مجلة دراسات اقتصادية، المجلد 15، العدد2، 300-317.
- طواهرية، صفاء؛ كموش، هند. (2023). الأمن السياحي في الجزائر:التحديات والمتطلبات، رسالة ماجستير، جامعة 8 ماي 1945 قالمة، الجزائر
- عبد الحفيظ، مسكين. (2023). واقع التنافسية السياحية في الدول العربية، مجلة دفاتر اقتصادية، مجلد 14، العدد1، ص 521-534.
- معمر، قاوى؛ بارود، صابرين. (2023). دور التسويق الإلكتروني في تفعيل التسويق السياحي: واقع التسويق السياحي الإلكتروني بالجزائر في ظل جائحة كورونا، مجلة الاقتصاد والتنمية الستدامة، المجلد 6، العدد2، ص478-496.
- وزارة السياحة والآثار، (2024)، التقرير السياحي للربع الأول من عام .2024

الراجع الأجنبية

D'az-Pompa, F, PŽrez-Labrada, S., Cruz-Aguilera, N., & Balseira-Sanamž, Z. (2023). Scientific production on tourist security in the period 2002-2021. Journal of Multidisciplinary Academic Tourism, 8(2), 119-128.



- Rahman, M. M., & Islam, M. N. (2023). Future Security Challenges in Tourism: Tourist Police Perspectives. Pre-sented at "Combating Future Challenges in Tourism Security: BangladeshTourist Police Perspectives", Tourist Police Headquarters, Dhaka
- Tarlow, P. (2021). Tourism security in a post-COVID-19 world: Issues of tourism policing and civil unrest. In Tourist health, safety and wellbeing in the new normal (pp. 115-143). Singapore: Springer Singa-
- UN tourism report- tourism doing business, investing in jordan, April 2024
- Williams, A. M., & Bal±ž, V. (2021). Tourism and trust: theoretical reflections. Journal of Travel Research, 60(8), 1619-1634

المواقع الإلكترونية

موقع البنك المركزي الأردني

ارتفاع الدخل السياحي خلال شهر أيلول من عام 2022. Retrieved July 14, 2024, from https://www.cbj.gov.jo/DetailsPage/CBJAR/NewsDetails.aspx?ID=350

- Font, X., & Alegre, J. (2021). The role of tourism police in enhancing tourist safety and security: A systematic literature review. Journal of Sustainable Tourism, 29(1), 142-160.
- Kasz‡s, N., & Keller, K. (2022). The Emergence Safety and Security in the Tourism Strategies of EU Member States. GeoJournal of Tourism and Geosites, 45(4 supp), 1717-1725
- Korstanje, M. E., & Adie, T. (2023). The role of technology in enhancing destination resilience: A systematic literature review. Journal of Sustainable Tourism, 31(2), 432-452.
- Maming, M. G. A., & Festijo, B. T. (2022). Digital Marketing Influencing the Destination Image in Oriental Mindoro Tourism Sites. International Journal On Hospitality And Tourism Research,1(1),53-62
- Matos-C‡mara, R. F, Matos-C‡mara, M. R., & JimŽnez, A. (2023). Perceived Risk in Cancun Tourism. A Des-tination Marketing Perspective. UCJC Business & Society Review, 20(77).
- Parsons, A., Zeisser, M., & Waitman, R. (1998). Organizing today for the digital marketing of tomorrow. Jour-nal of Interactive Marketing, 12(1), p.35.

